



橡胶制品行业要发展 就必须这么做!

中国非轮胎橡胶制品行业面临的诸多痛点与问题,给行业转型升级带来了输入性课题。

中国改革开放30多年以来,总体上可以分为:一、以包产到户为代表的土地所有权的结构调整,提升了农民的生产积极性,解决了粮食问题;二、以国企改革为代表,解决工人生产积极性的问题;三、以激发民营经济为代表,解决经济结构和活力的问题。这3个阶段更多的是释放积极性。

但对于中国非轮胎橡胶制品企业而言,这一发展时期更多的是依赖简单和单一的资源,比如劳动力成本、廉价的原材料和生产资源来维持生存并参与国际竞争;更多地表现为野蛮式发展,企业缺乏战略、产品缺乏定位、产品质量处于低端水平,不具备国际竞争力。企业之间更多的是在国内低端产品上竞争,导致在低端产品和市场上严重的产能过剩,而在中高端产品和市场上除极少数企业外,几乎无力参与。

因此,从行业发展战略角度,应从三方面进行供给侧结构性改革:第一,巩固中低端产品和市场份额。首要任务是降成本,以成本优势巩固市场地位。这里的降成本绝对不是以牺牲质量为代价,而是企业建立以材料、工艺技术、工业工程、自动化水平、资源共享为代表的新的成本管理体系,实现显性和隐性的成本持续改善,最终实现企业经营质量的提升。

第二,通过管理、技术、产品创新,在产品和服务上迅速形成新供给,从而抢占中高端产品市场。第三,通过建立国家层面的行业联盟,整合国内外资源为行业补短板导入资源,整合产业链以资源优势集成,解决行业痛点;以创新发展助力行业转型升级,在产品、技术、服务上快速并持续形成新供给,使行业保持健康、稳定、可持续发展。

因此,在新常态的经济背景下,实施新供给侧经济是中国国家财富的源泉以及经济的长期动力。供给侧结构改革的核心是促进各要素保证不断有新供给形成;理解并落实好供给侧结构性改革的“两个五”是中短期改革的关键!

——摘自中国橡胶网



—2018年7月—

国内销售

名次	姓名	销售额	名次	姓名	销售额
1	俞凯亮	18,784,759.50	11	严松兴	2,410,113.75
2	胡胜楠	11,783,263.39	12	郑海香	2,375,952.70
3	冯敏强	10,806,926.00	13	章百朝	2,266,044.88
4	曹黎平	10,806,926.00	14	郑海香	2,266,044.88
4	赵国江	7,223,934.16	14	许伟翔	2,218,679.18
5	朱孝丰	5,310,263.00	15	许建军	2,020,727.00
6	冯会强	3,977,734.87	16	李学明	1,910,059.70
7	范汉华	3,669,200.00	17	蓝寿龙	1,874,527.78
8	邱建荣	3,094,943.08	18	沈盛	1,742,524.78
9	劳国英	2,937,014.40	19	朱红飞	1,603,168.87
10	杜永法	2,465,000.00	20	沈明强	1,595,676.00

国际销售

姓名	销售额(美元)	姓名	销售额(美元)
许海燕	1,727,509	陈国庆	1,199,284
杨宇峰	524,958	王震	316,551
陈一萍	301,840		

眼光远 目标标准 成果实

公司成为我市主导国际标准制修订的首家企业!

推行标准化的生产加工和经营管理模式,是企业向外扩张、实现全球化发展的有效途径。日前,由我公司主导制修订的《钢丝绳芯输送带总厚度和覆盖层厚度的测定方法》与《输送带-滚筒摩擦试验》两个国际标准正式发布实施,这也是桐乡市企业首次主导国际标准的制修订。

近日,桐乡新闻网的记者到公司进行了实地访谈。在公司研究院,技术人员正在按照公司刚发布的《钢丝绳芯输送带总厚度和覆盖层厚度的测定方法》的国际标准进行实验测试。

公司总经理沈会民接受了采访,他告诉记者,作为橡胶输送带行业细分市场领头羊,目前涉及《钢丝绳芯输送带总厚度和覆盖层厚度的测定方法》国际标准的出口产品占到了一半

以上。前期公司在出口欧美等市场过程中,由于产品国家标准和国外标准存在试验检验方法的差异,检测结果有较大偏差,产品退货时有发生。为此,2年前,公司作为第一起草人启动该国际标准的制修订工作,通过开展实验数据采集、新标准讨论等举措,顺利通过了国际标准化组织TC41标委会的投票。

近年来,公司大力推行以创新求发展,以标准创新为突破口,通过开展标准化建设,争当标准制定者,提高行业话语权,进一步助推产业转型升级。截至目前,公司主导或参与的国际标准2个、国家标准20个、行业标准7个、浙江制造标准1个、中国橡胶工业协会标准1个,数量居全市前列。



公司召开半年度工作总结会议



理张梁轮、副总经理邵洪峰及相关领导参加会议。会上,沈总首先从产量、出厂合格率、销售额、订单量、制造费用、订单价格、销售价格、库存量等方面全面系统的通报了公司上半年生产经营情况。随后,各部门负责人围绕本部门职责和年初确定的工作目标,简明扼要地对上半年降成本工作进行了总结,认真查找工作中存在的不足,对未完成工作的原因进行了深入分析,并提出了下半年的工作思路和重点。

沈会民对各部门上半年取得的成绩给予了充分肯定,同时也指出了工作中存在的问题和不足,他要求各部门要履职尽责,立足问题和工作目标及时调整工作思路,注重细节,落实措施,全力推动年度目标任务顺利完成。其次,会议针对5月份各部门提出问题的解决改进情况进行了梳理,沈总对6月份重点工作进行了回顾,对7月份工作进行了部署。

最后,董事长沈耿亮作总结讲话,对上半年的工作成绩给予了肯定并强调了以下几方面的工作:1、在实际工作中,也要做到“三查三问三思”;2、对于存在的问题,要追根溯源,要从源头上去控制;3、酷暑来临,对于两班制的岗位员工,要适当安排轮休,同时也要创造防暑降温的条件,如通风等,在饮食方面,增加清热去火的菜肴。

本报讯(刘莉莉)7月9日上午,在行政楼四楼公司召开了由部门主要负责人参加的半年度工作会议,总结2018年上半年工作,强调部署下半年工作重点和任务。公司总经理沈会民主持会议并讲话,公司董事长沈耿亮、副董事长沈凯菲、副总

2018年7月31日 星期二
投稿: news@doublearrow.net

请敬畏你当下的工作

据说,美国前总统华盛顿说自己走向总统宝座时的感觉,说“像是走向刑场的囚犯”。说出这样的话,那是因为他并没有将总统宝座当成是荣耀与权力,而是将其当成了自己的义务与责任,因而心怀敬畏。身在职场,工作是我们的职责,更是我们的前途,是我们安身立命的根本,我们更应该对其心怀敬畏。

阿内特是美国著名的记者,普利策奖的获得者。在报道老挝军事政变时,为了能够冲破军事封锁,阿内特把稿件塞进塑料筒里,用牙齿咬着它游过上千米宽的湄公河,到邻国泰国发稿。每周要来回三四次;为了采访本·拉登,他是足足准备了三个月之久。当别人问,是什么支持他一路走下来时,他说道:“如果没有在老挝和越南的报道,我不会得到采访本·拉登的机会,如果我没有因为采访本·拉登而名声大噪,更不会有采访萨达姆的机会。我想采访大人物,但我知道,不做好眼下这份工作便永远无法达到自己的目标。任何一次的失败,都可能葬送我的前程,所以每一次采访,我都用生命去完成!”

职场是一个不断积累的过程,你手头的工作,虽然看起来不起眼,却是你前进的基石,你完成得完美程度将决定你的职场前途。在老挝,阿内特也可以像其他人一样,不必那么拼命,可如果只是那样,他凭什么能脱颖而出?不要觉得眼下的工作无足轻重,而应该打起十二分精神,问问自己:眼下的工作做不好,将来我还会有机会吗?做好每一份工作,踏踏实实地上职场前进的台阶!

所谓敬畏,含有“怕”的意思。为什么会害怕?因为你在乎你的职位,珍视你的单位,重视你的职责,所以才会害怕因为自己做得不好而影响单位的利益,因而做起事来才会更有责任感、更有使命感。敬畏你的工作,你才能将工作做得更好,才能取得更大成就。

——摘自《演讲与口才》

公司关于首次回购股份暨 回购进展的公告

浙江双箭橡胶股份有限公司第六届董事会第十一次会议、2018年第一次临时股东大会审议通过了《关于回购公司股份预案的议案》、《关于提请公司股东大会授权董事会办理本次回购相关事宜的议案》。公司决定使用自有资金以集中竞价交易的方式回购公司股份进行注销,回购期限为股东大会审议通过之日起12个月内(即2018年7月13日至2019年7月12日),并于2018年7月30日披露了《回购股份报告书》(2018-029)。

根据《上市公司回购社会公众股份管理办法(试行)》、《关于上市公司以集中竞价方式回购股份的补充规定》及《深圳证券交易所上市公司以集中竞价方式回购股份业务指引》等相关规定,现将公司回购股份情况公告如下:

截至2018年7月31日,公司通过集中竞价方式回购股份899,200股,占公司总股本的0.21%,最高成交价为6.77元/股,最低成交价为6.48元/股,成交的总金额为5,942,418.05元(不含交易费用)。

特此公告。

浙江双箭橡胶股份有限公司
董事会
二〇一八年八月一日

